

Процесс оцифровывания нашей повседневной жизни необратим. Согласно исследованиям 2015 - 2017 годов около 80% населения развитых стран имеют доступ в интернет, а более 60% европейцев владеют смартфонами, имея постоянный доступ к сети.

По мере развития коммуникационных технологий растёт и число компаний, стремящихся предлагать свои услуги онлайн. Финансы, образование, здравоохранение, торговля, развлечения и другие сферы жизни активно оцифровываются, чтобы удовлетворять потребности имеющихся клиентов и находить новых.

Мы изучили последние тренды в мире финансов и понимаем, что технология блокчейн развивается семимильными шагами, а рынок цифровых денег имеет внушительный потенциал роста в ближайшем будущем.

Данный White Paper раскрывает финансовые, технические и юридические аспекты проекта Blockchain Capital LTD. Кроме того, этот документ представляет наш пошаговый план развития и описывает технологии, которые в дальнейшем будут разрабатываться на базе инфраструктуры Blockchain Capital LTD.

Blockchain Capital LTD — на текущий момент это платформа, упрощающая приобретение, управление и хранение цифровых активов (криптовалют).

В будущем платформа будет сравнима с полноценным цифровым банком, оказывающим весь перечень банковских услуг на блокчейн Ethereum.

Blockchain Capital LTD — это объединенная команда специалистов по финансам, безопасности, законодательству и технологиям.

Основной фокус команды направлен на:

1. Поддержание работы цифрового банка, инвестирующего в криптовалюту;
2. Доверительное управление личными финансами клиентов (через инвестирование в ТОП 20 криптоактивов);
3. Развитие цифрового Банка на блокчейн Ethereum с новыми продуктами.

Также в планах команды следующие направления:

- создание индексного токена, отражающего экономику ста топовых по капитализации криптовалют;
- скоринговые системы для кредитного и страхового бизнеса;
- валютные и товарные торговые платформы;
- инструменты посевного и венчурного инвестирования;
- цифровое ID;
- поручительские услуги;
- и другие возможные точки роста.

Компания начала свою деятельность в сентябре 2017 года, зарегистрирована на территории Кингстаун (Сент-Винсент и Гренадины). В период с октября 2017 года по февраль 2018 года было успешно реализовано ICO для запуска платформы. Во время ICO были выпущены первые инвестиционные токены ВСТ (в количестве 200 тысяч), которые давали право на долю в прибыли компании.

Затем, в июле 2018 года было запущено SCO с целью дальнейшего развития платформы, выхода на международные рынки и достижения высокой ликвидности токенов ВСТ.

1 августа 2018 года состоялся выпуск 20,8 млн. токенов ВСТ 2.0 для привлечения новых средств.

На данный момент команда выполнила все свои обещания перед участниками ICO и сфокусирована на дальнейшем развитии платформы.



Содержание:

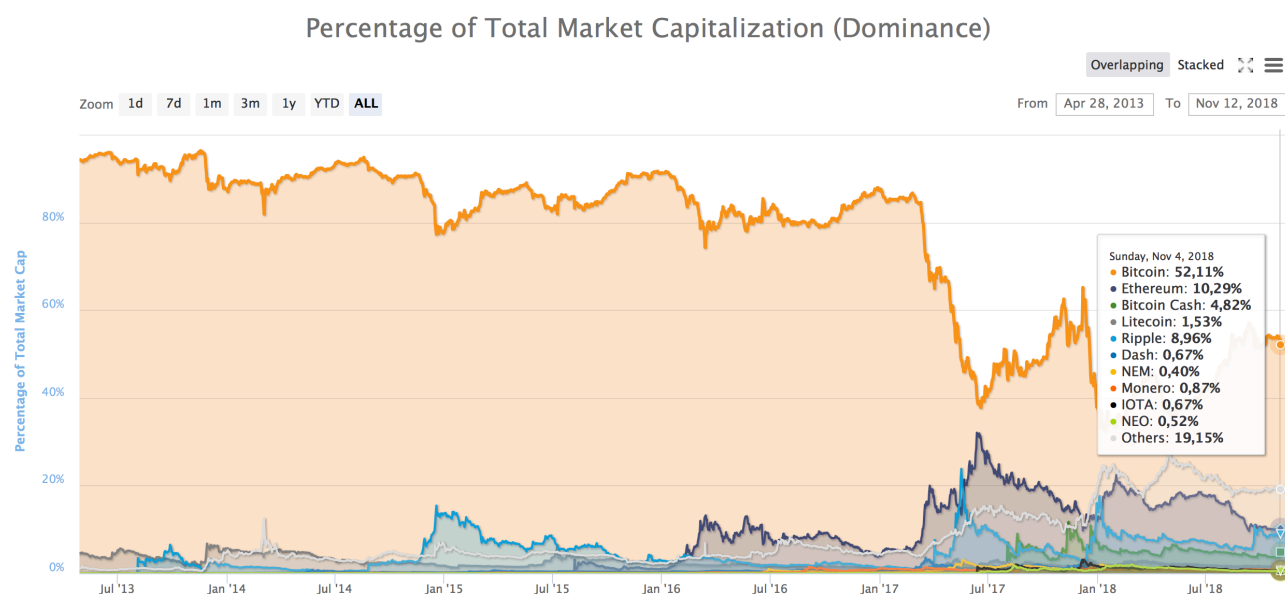
- Рынок
 - *ETF фонды*
 - *ETF и индексное инвестирование в криптовалюту*
- Продукт
 - *Токен WBT*
 - *Структура портфеля*
 - *Как рассчитывается цена токена WBT?*
 - *Токен BCT*
- Техническая информация
 - *Техническое решение*
 - *Веб-сайт и личный кабинет пользователя*
 - *Реферальная программа*
 - *Смарт- контракты токенов BCT и WBT*
 - *Процесс инвестирования в криптовалюты и индекс WBT*
- Экономика токена WBT
- Реферальная программа
- Токен сейл
- Дорожная карта
- Распределение инвестиций
- Команда
- Риски
- Законодательство
- Заключение
- Disclaimer



Рынок

Криптовалюты привлекли широкое общественное внимание в 2017 году: цифровые активы дорожали в несколько раз, крипто-биржи приостанавливали регистрацию новых пользователей, а заголовки большинства СМИ каждый день сообщали о новом историческом рекорде курса биткоина.

В 2017 году курс биткоина показал рост с \$1 тыс. в начале года до максимума \$20 тыс. в декабре. Капитализация главной криптовалюты за год выросла почти в 15 раз, с \$15,6 млрд на начало января до \$226 млрд на конец декабря. Максимальная капитализация на пике роста курса биткоина в декабре составляла более \$300 млрд. Сейчас (на начало ноября 2018 года) биткоин торгуется по цене \$ 6 400 за монету.



По данным агрегатора Coinmarketcap, доля биткоина в общей капитализации рынка криптовалют с течением времени снижается, уступая место новым альткоином. На 4 ноября 2018 года биткоин занимает 52% рынка, его капитализация составляет порядка \$110 млрд, а капитализация всего криптовалютного рынка около \$210 млрд.



В начале года (январь 2018 г) удельный вес биткоина опускался до рекордных 33%. Уменьшение доли биткоина на рынке связано в первую очередь с ростом числа новых криптовалют на рынке. Количество альтернативных криптовалют уже превысило отметку 2000. Если быть точнее, то в мире сейчас насчитывается 2100 альткоинов. Несмотря на то, что стоимость большинства альткоинов небольшая, они все равно отнимают долю рынка. Также растет число форков криптовалюты и ICO, и появляются новые цифровые активы.

Следующей за биткоином популярной криптовалютой является эфир. Еще в январе 2017 доля Ethereum на криптовалютном рынке была ничтожной. Всё изменилось с выходом смарт-контрактов ERC-20, которые позволяли генерировать токены и проводить ICO. Резко вырос спрос на эфир (обычно необходимый для участия в ICO) — и начиная с 3 квартала 2017 года с доминированием биткоина было покончено.

В начале января 2018 был скачок цены для Ethereum, в пике цена доходила до \$1366,27. Затем последовала достаточно плавная коррекция до \$378 в начале апреля. В целом, ETH имеет небольшую волатильность по сравнению с другими криптовалютами. Сейчас цена эфира составляет чуть больше \$ 200.



Ethereum занимает второе место в мире по капитализации среди криптовалют. Благодаря своему потенциалу и безостановочной работе над ним, он по праву считается главным конкурентом Bitcoin.

Просадка криптовалютного рынка, которую мы наблюдали на протяжении 2018 года, заставляет задуматься не о покупке отдельных монет, а о создании сбалансированного портфеля, состоящего из различных криптовалют, или индексном инвестировании.

ETF фонды

Чтобы наилучшим образом понимать индексное инвестирование в криптовалюты, обратимся к более традиционному и понятному финансовому инструменту как инвестирование в ETF (exchange traded funds). ETF, или торгуемый на бирже фонд, — это инвестиционный фонд, паи которого свободно торгуются на бирже.



управление полностью автоматизировано. Аккумуляция средств клиентов на базе смарт-контракта (ERC20) позволяет диверсифицировать инвестиции одновременно на двадцать топовых по капитализации криптоактивам, что резко повышает надежность и доходность общего портфеля.

Торговая площадка Blockchain Capital LTD работает через web-site www.my.blockchaincapital.pro.

Продукт

Токен WBT

Основной продукт компании Wealth Builder Token (WBT) представляет собой индексный токен, повторяющий движение (волатильность) ТОП 20 (по капитализации) альткоинов на криптовалютном рынке. Токен WBT отражает стоимость каждой входящей в него криптовалюты и усредняет общую стоимость. Так как криптовалютный рынок сегодня очень волатилен, строить предсказания относительно того, куда пойдет та или иная валюта практически невозможно, технический и фундаментальный анализы почти бесполезны. Именно поэтому инвестирование в криптовалюту считается рискованным процессом, и регуляторы абсолютно всех стран постоянно предупреждают об этом своих жителей.

Однако, грамотная стратегия, работа на долгосрочную перспективу и диверсификация рисков через плановое бюджетированное инвестирование в несколько активов одновременно, способны нивелировать присущие криптовалюте риски и принести инвесторам высокую доходность.

Основная стратегия компании Blockchain Capital LTD это *“Buy and Hold”*, что в переводе с английского означает «купи и держи». Евангелисты рынка криптовалют верят, что несмотря на краткосрочные обвалы и спекуляции с криптовалютой, в долгосрочной перспективе за цифровыми деньгами будущее, повсеместное использование и замена привычных фиатных эквивалентов. В свою очередь, это значит рост капитализации криптовалютного рынка и, соответственно, рост отдельных валют.

Если абстрагироваться от конкретного рынка криптовалют, и посмотреть в целом на процесс инвестирования, то мы заметим, что многие именитые инвесторы предпочитают работать в долгосрочной перспективе. Вспомним, что советовал один из самых успешных инвесторов Уоррен Баффет: "В долгосрочной перспективе новости на фондовом рынке будут хорошими. В XX веке США пережили две мировые войны и другие дорогостоящие военные конфликты, Великую депрессию, примерно десяток рецессий и финансовых кризисов, шоки на нефтяном рынке, эпидемии гриппа и отставку президента. И тем не менее индекс Dow Jones вырос с 66 пунктов до 11,497 пункта". А это значит, что активы всегда выходят из кризиса, рано или поздно.



Биржевые фонды обладают рядом отличий от традиционных паевых инвестиционных фондов (ПИФов) или взаимных фондов (mutual funds):

- Компания, запустившая тот или иной биржевой фонд, не работает напрямую с розничными инвесторами;
- Размещение паев фонда происходит так же, как акций обычных компаний, — на бирже. Это означает, что инвесторы в любой момент в ходе торгов могут купить и продать паи биржевого фонда по текущей биржевой цене. Для сравнения, ввод и вывод денег (покупка и продажа паев) в обычных фондах чаще всего занимает несколько дней;
- Подавляющее большинство биржевых фондов отслеживают движение определенного биржевого индекса, поэтому их также называют индексными фондами. Привязка фонда к индексу означает, что фонд не управляется человеком, а повторяет движение конкретного индекса. В мире действуют более тысячи биржевых фондов, отслеживающих самые разные индексы: от обще-рыночных S&P 500, DJIA, Nasdaq до узкоспециализированных, например, «индекса грешных инвестиций», в который входят акции производителей алкоголя, сигарет, оружия и порнографии.
- Комиссия за управление средствами в ETF обычно меньше, чем в традиционных паевых инвестиционных фондах. Если в ПИФах она составляет несколько процентов, то в ETF — десятые доли процента. Плюс ко всему, вознаграждение закладывается в текущую стоимость паев фонда на бирже и не выплачивается каким-либо особым образом. Таким образом, расходы инвесторов минимизируются.

На западных фондовых рынках ETF — очень популярный инструмент: в феврале этого года общий объем средств, которые находятся в управлении ETF, достиг рекордных \$5 трлн, а один из крупнейших игроков на этом рынке, американская управляющая компания Blackrock, только за 2017 год привлекла в ETF \$246 млрд.

ETF и индексное инвестирование в криптовалюту.

Blockchain Capital LTD работает по аналогии с действующими биржевыми инвестиционными фондами: осуществляет распределение средств по разным видам криптоактивов.

Индексные фонды стабильно превосходят среднюю доходность управляемых фондов с момента своего появления. Никаких брокерских сборов, никакой платы за выход из инвестиций, никакого минимального объема инвестиций и полный контроль за всеми активами.

Основное отличие от действующих инвестиционных фондов заключается в том, что Blockchain Capital LTD осуществляет взаимоотношение с клиентами на основании смарт-контракта на блокчейн Ethereum. Все операции с активами становятся абсолютно прозрачными: каждый пользователь платформы видит как распределяются средства.

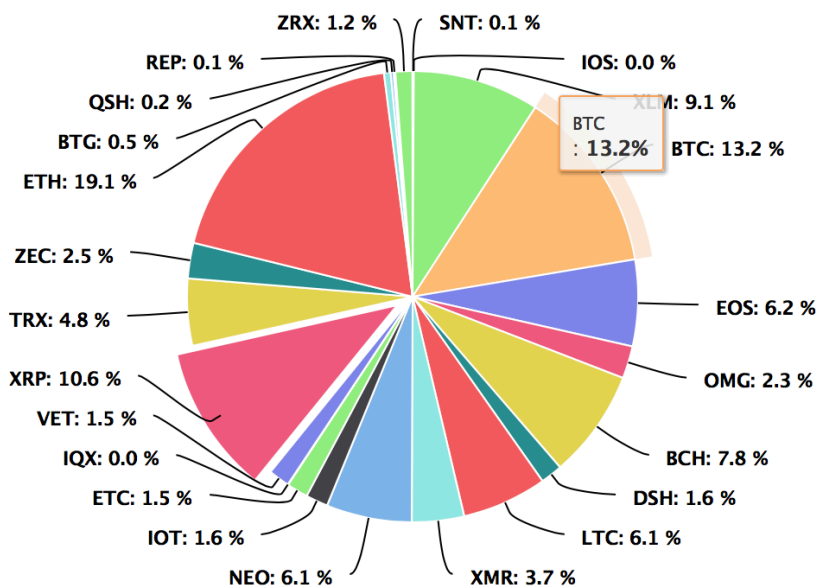
В смарт-контракте заранее прописано как и на какие нужды будут распределяться активы. Более того, покупка активов осуществляется в максимально упрощенном порядке, а



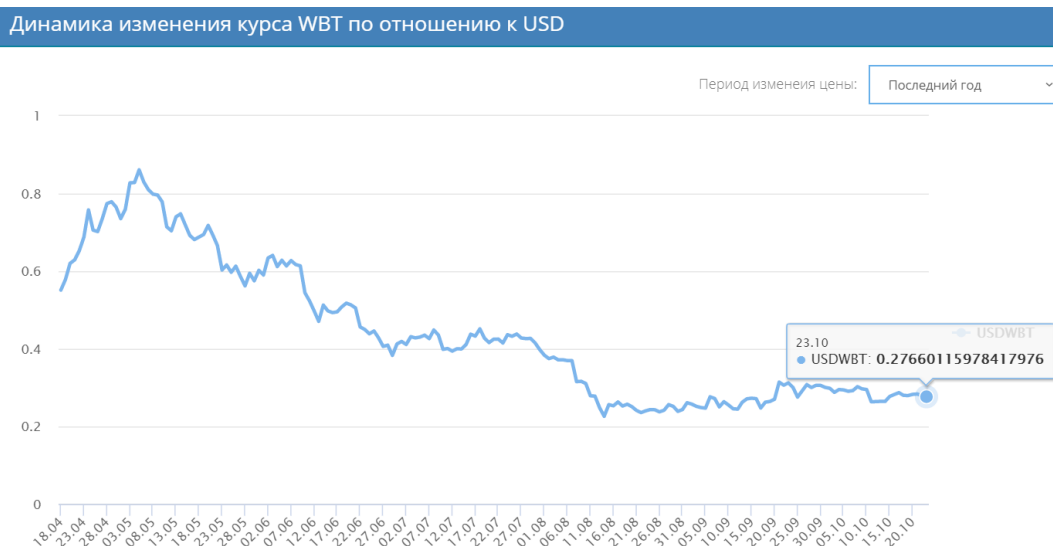
Структура портфеля

В состав индекса WBT входят ТОП 20 криптовалют, что резко повышает надежность и доходность итогового портфеля.

Закупка активов происходит равными долями, и сумма закупки распределяется между всеми топовыми по капитализации альткоиными, но в приоритете закупки всегда находятся Bitcoin и Ethereum. Структура портфеля меняется практически ежедневно. Покажем для примера как может выглядеть процентное соотношение между криптоактивами:



Стоимость токена WBT выражена в долларах и меняется на ежедневной основе.



Как рассчитывается цена токена WBT?

WBT = Капитализация в \$ закупленных ТОП 20 криптовалют*: количество токенов WBT в обращении

**закупка криптовалюты происходит на биржевых аккаунтах компании*

Проверить количество сгенерированных токенов WBT очень просто. Это можно сделать, перейдя по ссылке <https://etherscan.io/token/0xa7cb7f55ece2d1df3379f303f33dd3e1ee593b8f>.

Адрес смарт-контракта: [0xa7cb7f55ece2d1df3379f303f33dd3e1ee593b8f](https://etherscan.io/address/0xa7cb7f55ece2d1df3379f303f33dd3e1ee593b8f)

Токен BCT

Инвестиционные токены Blockchain Capital Tokens (BCT) напрямую зависят от капитализации компании Blockchain Capital LTD.

Компания обеспечивает хранение и распоряжение собранными средствами по мере необходимости.

Особенности токена:

- Комиссия составляет 0%;
- Количество покупок не ограничено;
- Очередности покупок нет;
- Периодичность покупок не ограничена;

Общее количество выпущенных токенов BCT составляет 21 млн.

Также как и для токена BCT проверить количество сгенерированных токенов можно через Etherscan по следующей ссылке:

<https://etherscan.io/token/0x5c523d6abe17e98eaa58c2df62a6ec9162f3b9a1>.

Адрес смарт-контракта:

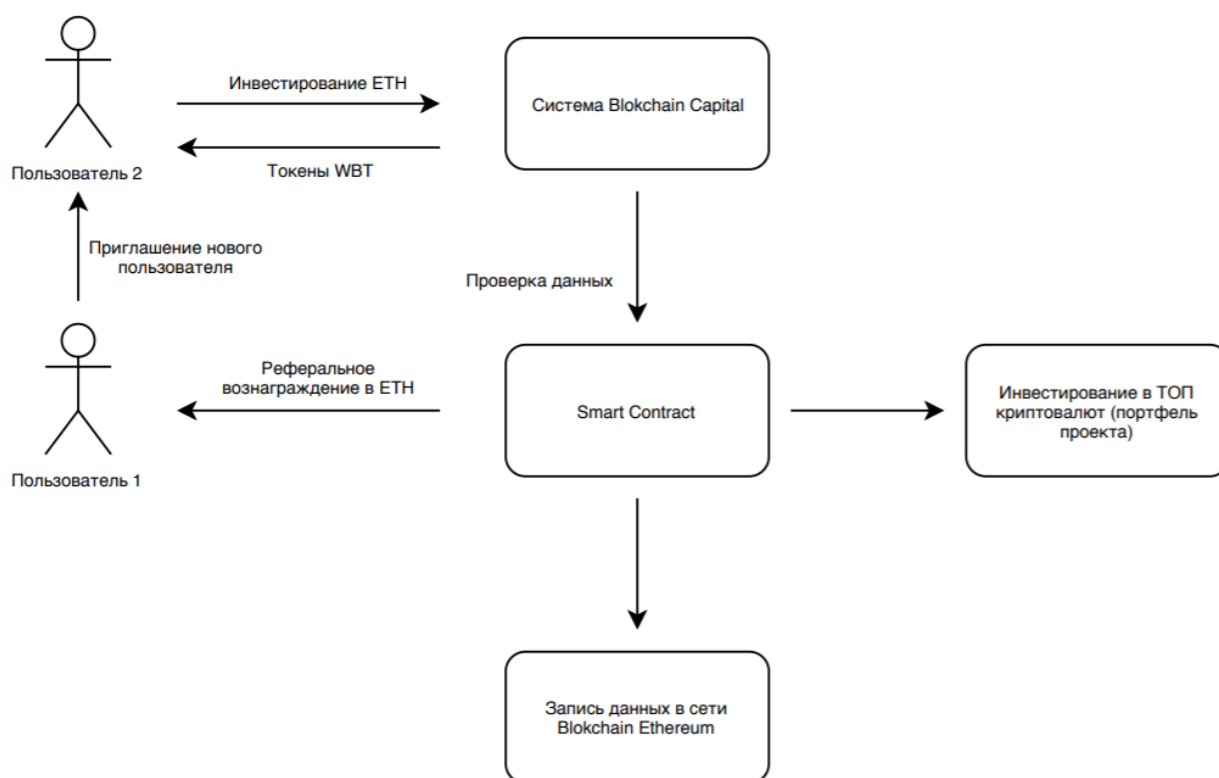
[0x5c523d6abe17e98eaa58c2df62a6ec9162f3b9a1](https://etherscan.io/address/0x5c523d6abe17e98eaa58c2df62a6ec9162f3b9a1)



Техническая информация

- **Техническое решение для Blockchain Capital** состоит из трех основных элементов: веб-сайт www.my.blockchaincapital.pro (личный кабинет пользователя), бэкэнд сервер для управления и мониторинга процессами инвестирования и реферальной программой и смарт-контракты на блокчейне Ethereum.

Процесс инвестирования



● Веб-сайт и личный кабинет пользователя

Для начала инвестирования и эффективного управления полученными токенами Blockchain Capital LTD необходимо зарегистрироваться в личном кабинете системы. Регистрация нового пользователя выполняется по приглашению ранее зарегистрированного участника фонда по его реферальной ссылке. После регистрации новому участнику необходимо выполнить регистрацию своего кошелька в системе, с которого будет выполняться инвестирование. После этого ему станут доступны покупки токенов WBT и BCT, а также балансы токенов на его кошельке и их стоимость.

Токены WBT и BCT являются токенами стандарта ERC-20.

● Реферальная программа

На основании реферальных ссылок (по которым регистрируются пользователи) строится реферальное дерево на смарт-контракте в блокчейне Ethereum, по которому от покупок

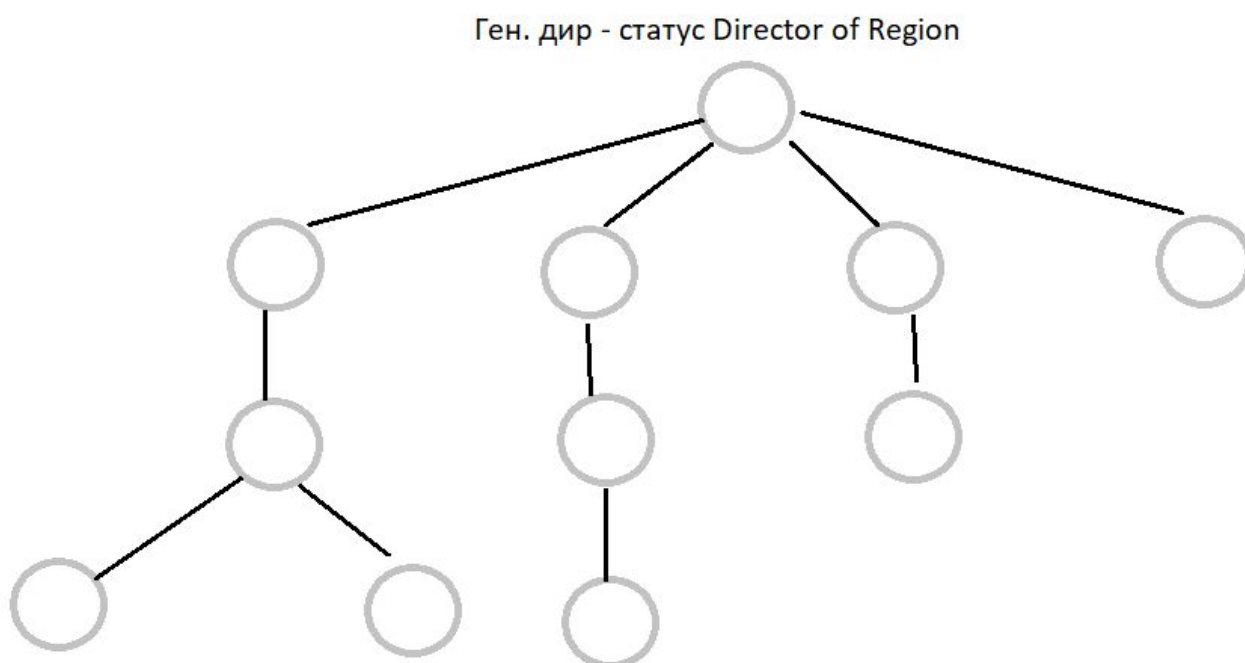


токенов пользователя распределяется реферальный доход. Правила распределения реферального дохода закреплены в смарт-контракте и основываются на таких параметрах как статус реферала (в зависимости от карьерного оборота, привлечения новых пользователей) и очередность покупок нового пользователя (для токена WBT – с первых 5 покупок, для BCT -с каждой покупки). Доход по реферальной программе составляет от 12% до 50% от суммы покупок своих рефералов.

Начисление дохода производится в валюте ETH и выплачивается на кошелек пользователя по его запросу. Информация по доступному к выводу балансу реферального вознаграждения и уже выведенного на кошелек отображается в личном кабинете пользователя.

Описание бизнес-логики системы ВС

- В программе всегда есть один пользователь с максимальным статусом: Director of Region - его статус не зависит от объема средств привлеченных им рефералов.
- Новые пользователи приходят по пригласительной ссылке участника.



● Смарт- контракты токенов BCT и WBT

Функционирование Blockchain Capital контролируется двумя основными контрактами токенов WBT и BCT.

Контракт токенов WBT (стандарт ERC-20) принимает от пользователя суммы инвестирования посредством платежных каналов на определенную сумму. Пользователь может выбрать удобную для себя сумму инвестирования. В ответ на поступление платежа контракт начисляет определенное количество токенов на адрес плательщика по текущему курсу токена. В личном кабинете отображается факт совершения транзакции перевода средств и начисления токенов.



Контракт токенов WBT (также стандарт ERC-20) принимает от пользователя суммы инвестирования, и в ответ на поступление платежа данный контракт начисляет определенное количество токенов на адрес плательщика, также по текущему курсу токена.

В личном кабинете отображается факт совершения транзакции перевода средств и начисления токенов.

Также существуют вспомогательные контракты, которые выполняют построение реферального дерева, распределение реферального дохода и хранение информации по балансам пользователей.

● Процесс инвестирования в криптовалюты и индекс WBT

Средства пользователей, полученные от покупок токенов WBT, инвестируются в ТОП-20 криптовалют, которые образуют портфель индекса. Индекс токена WBT рассчитывается на основании стоимости портфеля криптовалют и количества выпущенных токенов WBT.

Ниже представлена схема расчета индекса WBT

Индекс WBT



Экономика токена WBT

Основным продуктом компании Blockchain Capital является инвестиционно-накопительная программа Wealth Builder. Программа основана на смарт-контракте Ethereum и позволяет участникам инвестировать одновременно в ТОП 20 криптовалют. Wealth Builder Token представляет собой индексный токен, отражающий основные движения на криптовалютном рынке.

Для участия в программе предусмотрено два варианта: единовременный (flex account) и регулярный платежи. Итоговая комиссия платформы в обоих вариантах составляет 12,67%. Далее заработанная комиссия распределяется по партнерской программе и по статьям затрат на поддержание функционирования работы платформы.

При выборе регулярных платежей, смарт-контракт предоставляет участнику возможность вносить средства 15 раз, с удобной самому пользователю периодичностью. Сумма платежа в среднем составляет \$ 100. В данном варианте комиссия взимается с первых пяти платежей, причем в различном процентном соотношении: от большего к меньшему. Рассмотрим подробнее как формируется комиссия платформы:

Первый платеж: комиссия составляет 75% (из них 50%-реферальная программа, 25%-статьи затрат), оставшиеся 25% идут на закупку криптоактивов.

Второй платеж: комиссия уже меньше и составляет 50% (из них 30%-реферальная программа, 20%-статьи затрат), оставшиеся 50% идут на закупку криптоактивов.

Третий платеж: комиссия составляет 35% (из них 20%-реферальная программа, 15%-статьи затрат), оставшиеся 65% идут на закупку криптоактивов.

Четвертый платеж: комиссия составляет 20% (из них 10%-реферальная программа, 10%-статьи затрат), оставшиеся 80% идут на закупку криптоактивов.

Пятый платеж: комиссия составляет 10% (из них 5%-реферальная программа, 5%-статьи затрат), оставшиеся 90% идут на закупку криптоактивов.

С 6 по 15 платежи. Сумма платежа не облагается комиссией, а закупка актива производится на всю сумму платежа.



Нагляднее представлены варианты распределения комиссии компании ниже в таблице:

№ платежа	Сумма платежа(\$)	Комиссия(%)	Комиссия(\$)	Комиссия		Закупка актива
				Реферальная программа	Статьи затрат	
1	100	75%	75	50%	25%	25%
2	100	50%	50	30%	20%	50%
3	100	35%	35	20%	15%	65%
4	100	20%	20	10%	10%	80%
5	100	10%	10	5%	5%	90%
6	100	0%	0	-	-	100%
7	100	0%	0	-	-	100%
8	100	0%	0	-	-	100%
9	100	0%	0	-	-	100%
10	100	0%	0	-	-	100%
11	100	0%	0	-	-	100%
12	100	0%	0	-	-	100%
13	100	0%	0	-	-	100%
14	100	0%	0	-	-	100%
15	100	0%	0	-	-	100%
Итого	1500	12.67%	190			



Реферальная программа

Для продвижения Blockchain Capital LTD было выбрано использование многоуровневого сетевого маркетинга и построение цепочки рефералов. На текущий момент в реферальной программе создано 8 уровней: от агента до директора. Переход на каждый уровень зависит от наличия рефералов в каждой персональной сети, их количества и объема платежей (продаж). Все действия рефералов в сети записываются в смарт-контракт на блокчейн Ethereum, что обеспечивает прозрачность распределения вознаграждений. Система считает все суммы платежей по всем рефералам, приведенным пользователем, а также все суммы рефералов последующих уровней, которых подключили рефералы пользователя.

Все условия начисления вознаграждения и процессы обработки платежей занесены в смарт-контракт: покупка токенов WBT, количество платежей пользователя, информация по рефералам.

Считаем все суммы платежей по всем его рефералам, которых привел пользователь, а также рефералам следующих уровней, которые привели его рефералы

В зависимости от очередности платежа и статуса пользователя применяется тарифная сетка (в таблице).

уровень	статус	объем продаж	1 платеж	2 платеж	3 платеж	4 платеж	5 платеж
8	Director of Region	10 000 000 \$	50 %	30 %	20 %	10 %	5 %
7	Director of Group	5 000 000 \$	40 %	24 %	16 %	8 %	4,5 %
6	Director	2 500 000 \$	35 %	21 %	14 %	7 %	4 %
5	Manager of Region	500 000 \$	30 %	18 %	12 %	6 %	3,5 %
4	Manager of Group	150 000 \$	25 %	15 %	10 %	5 %	3 %
3	Manager	35 000 \$	20 %	12 %	8 %	4 %	2,5 %
2	Silver Agent	5 000 \$	16 %	10 %	6 %	3 %	2 %
1	Agent	0 \$ - 4999 \$	12 %	8 %	5 %	2 %	1 %

а) Если это платеж с 1 по 5 - то рассчитывается бонусное вознаграждение, определяются все участники цепочки и их статусы. Затем проводится распределение вознаграждения с учетом статусов участников. При достижении нового статуса пользователем, система автоматически обновляет данные по пользователю и присваивает ему новый статус. При всех расчетах используются текущие курсы валют.

б) Если это платеж с 6 по 15 - расчет вознаграждения не производится.

Комиссия Blockchain Capital LTD для первого платежа составляет 75% от суммы платежа. Из них 50% направляются на реферальные выплаты. Далее сумма комиссии уменьшается для каждого последующего платежа, и для 6 платежа составляет уже 0%.



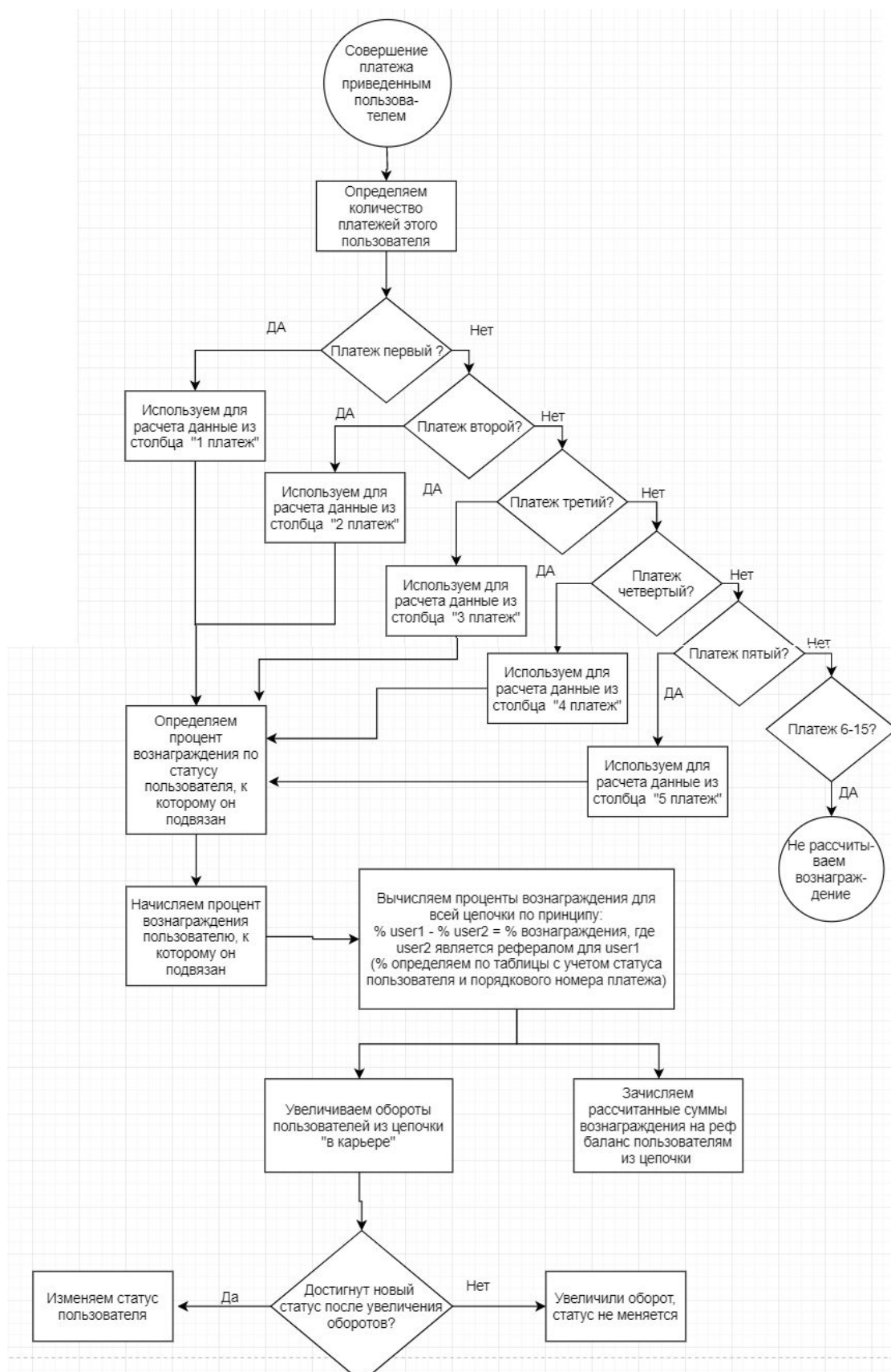
Процесс обработки платежа:

1. Фиксируется сумма платежа пользователя;
2. Определяется количество платежей пользователя:
 - а) Если это платеж с 1 по 5 - то рассчитывается бонусное вознаграждение;
 - б) Если это платеж с 6 по 15 - расчет не производится;
3. Определяем всех участников цепочки и их статусы;
4. Проводим распределение вознаграждения с учетом статусов участников;
5. Записываем сумму платежа “в карьеру” (в объем средств для определения статуса);
6. Если пользователь достиг порог нового статуса, то обновляется статус пользователя.

Важно: В расчете используются курсы валют ETH-USD и ETH-WBT. Расчет ведется в соответствии с текущими курсами данных валютных пар.



Схема распределения платежей по реферальной программе:



Рассчитываем для каждого % вознаграждения (на примере “первого платежа”):

- Вычисляем комиссию сервиса = 75% от суммы платежа.
- Максимально возможный процент по реферальной программе = максимальному проценту вознаграждения старшего по статусу пользователя = 50% (“Director of region” всегда есть в цепочке)
- От реферала первого уровня - пользователь получает процент указанный в таблице (в зависимости от кол-ва платежей)
- Если реферал не первого уровня, то с его платежа он получает процент равный: процент по его статусу минус процент по статусу, следующего ниже за ним уровня.

Пример в таблице ниже:

Выполнение платежа “последним рефералом”

Реферал	Статус пользователя	Мах. процент по тарифу	Выполнение платежа	Расчет процента вознаграждения для каждого уровня	Сумма бонуса начисленная на счет реф. программы пользователя
Начальный пользователь	Director of region	50 %		50% - 35% = 15%	150 \$
1 уровень	Director	35 %		35% - 20% = 15%	150 \$
2 уровень	Manager	20 %		20% - 12% = 8%	80 \$
3 уровень	Agent	12 %		12 %	120 \$
4 уровень	Agent	12 %	1000 \$	0 %	0

Выполнение платежа одним из рефералов цепочки:

Реферал	Статус пользователя	Мах. процент по тарифу	Выполнение платежа	Расчет процента вознаграждения для каждого уровня	Сумма бонуса начисленная на счет реф. программы пользователя
Начальный пользователь	Director of region	50 %		50% - 35% = 15%	150 \$
1 уровень	Director	35 %		35 %	350 \$
2 уровень	Manager	20 %	1000 \$	0 %	0 \$
3 уровень	Agent	12 %		0 %	0
4 уровень	Agent	12 %		0 %	0



Выполнение платежа рефералом "первого уровня"

Реферал	Статус пользователя	Max. процент по тарифу	Выполнение платежа	Расчет процента вознаграждения для каждого уровня	Сумма бонуса начисленная на счет реф. программы пользователя
Начальный пользователь	Director of region	50 %		50 %	500 \$
1 уровень	Director	35 %	1000 \$	0 %	0
2 уровень	Manager	20 %		0 %	0
3 уровень	Agent	12 %		0 %	0
4 уровень	Agent	12 %		0 %	0

- Пользователю доступна к выводу только сумма вознаграждений по подтвержденным операциям.
- Сумма вознаграждения выводиться по запросу пользователя, комиссию за операцию вывода берем с пользователя.

Во всех упомянутых выше сценариях с первого взноса реферала (1000\$) сервис берет комиссию 75% (750\$), причем \$500 идет на формирование реферальной программы, а оставшиеся \$250 распределяются по статьям затрат сервиса.



Токен сейл

ICO: 01.10.2017 — 10.02.2018

SCO: 08.07.2018 - до полной реализации токенов

Валюта для участия: ETH

Компания начала свою деятельность в сентябре 2017 года в юрисдикции Великобритании. С октября 2017 года по февраль 2018 года было успешно проведено ICO (initial coin offering), и реализован сбор средств на запуск платформы. Во время ICO были выпущены первые инвестиционные токены BCT в количестве 200 тыс., которые дают право на долю в прибыли компании. Первоначально между всеми владельцами BCT ежемесячно распределялись 10% от заработанных платформой средств. Сейчас такое распределение происходит раз в год, пока процентное соотношение остается прежним, однако, с 2019 года процент составит 5%, а в последующие года планируется довести его до 1%.

Компания вошла в список успешных ICO, т.к. действительно смогла реализовать продукт на собранные средства и выполнила все обещания перед инвесторами. После окончания ICO команда Blockchain Capital запустила сервис для автоматизированного управления цифровыми активами своих клиентов и разработала соответствующие технологии на базе смарт контракта. Тогда же появился индексный токен WBT, который включает в себе портфель из главных криптовалют.

В июле 2018 года командой проекта было запущено SCO (secondary coin offering) с целью экспансии на международные рынки и достижения высокой ликвидности токенов BCT. 1 августа 2018 года состоялся выпуск 20,8 миллиона токенов BCT 2.0 для привлечения новых не заемных средств. Пользователи, купившие токены BCT до 31 августа 2018 года, получили в качестве бонуса возможность удвоить количество своих токенов.

Стоимость токенов BCT 2.0 до 31 августа 2018 составляла \$2.1, затем с сентября по октябрь \$ 5, в настоящий момент токены BCT 2.0 торгуются по цене \$7.5. После вывода токена BCT 2.0 на национальные биржи прогнозируется резкий рост в 3-5 раз, а при своевременном выводе на международную биржу, цена способна увеличиться в десятки раз от первоначальной стоимости.



Следует отметить, что первые токены ВСТ являются исключительно внутренними, новые токены ВСТ 2.0. полностью управляемые и передаваемые. Это значит, что пользователи могут выводить токены ВСТ 2.0 с платформы на любые кошельки, передавать токены не зарегистрированным на платформе участникам рынка, а также продавать.



Дорожная карта

14 сентября 2017

Регистрация компании

Ноябрь 2017

Старт пресейла, формирование команды и проекта

Декабрь 2017

Запуск инвестиционного криптоактива ВСТ для инвесторов

Февраль 2018

Запуск проекта, открытие продаж токена WBT

Март 2018

Запуск программы Flex Account

Август 2018

SCO токенов ВСТ 2.0 для всех пользователей

Август 2018

Обновление сайта проекта

Октябрь 2018

Реализация внутрисистемной биржи по торговле токенами проекта среди пользователей

Ноябрь 2018

Разработка индексного токена WBT-100

Декабрь 2019

Разработка накопительной страховой программы

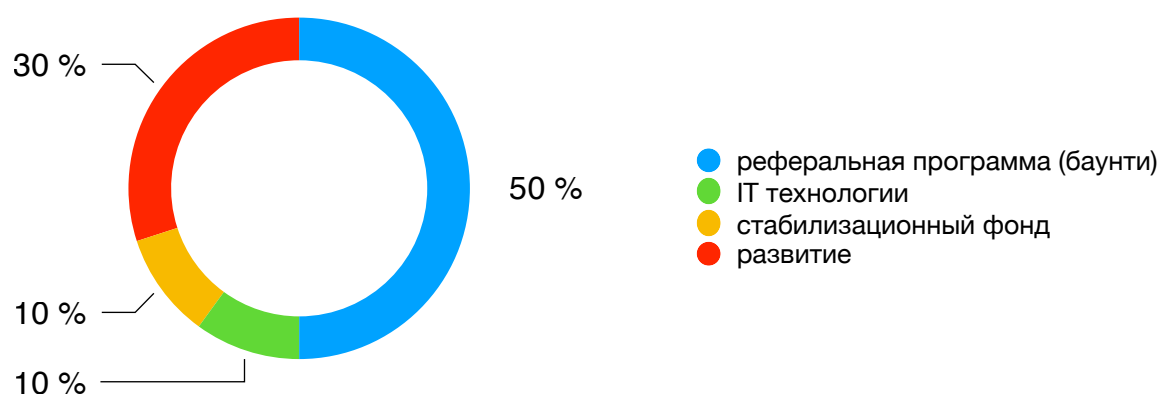
Декабрь 2019-2020

Вывод токена ВСТ 2.0 на криптовалютные биржи



Распределение средств от размещения ВСТ токенов

Собранные средства во время вторичного размещения токенов (SCO) будут распределены следующим образом:



50 % на реферальную программу

Blockchain Capital LTD работает по системе многоуровневого маркетинга, именно поэтому большая часть затрат представлена расходами на развитие реферальной программы.

30 % на развитие проекта

Сюда относятся затраты на развитие и организацию мероприятий по продвижению интересов Blockchain Capital LTD.

10 % на стабилизационный фонд

10 % на IT технологии

Это разработка программного обеспечения, доработка платформы и любые другие расходы, связанные непосредственно с развитием технической составляющей сервиса.



Команда

Blockchain Capital LTD — это команда специалистов по финансам, безопасности, законодательству и технологиям. Команда проекта состоит из уникальных профессионалов, уже успешно реализовавших несколько международных проектов.

Зиннат Хуснуллин

СЕО

Президент компании, основатель проекта. Определение общей стратегии, обеспечивающей устойчивый рост компании.

Зиннат Хуснуллин является создателем и учредителем нескольких международных компаний, а также ярким сторонником развития криптовалютной отрасли.

Образование

Казанский химико-технологический институт. Диплом с отличием. Специальность - конструктор машин и аппаратов.

Карьера.

В СССР успел сделать головокружительную военную, производственную и партийную карьеру. Служба в Закавказском Военном округе (капитан запаса), Секретарь РК ВЛКСМ Кировского р-на г.Казани, 1-й зам. начальника производства на ПО КамАЗ (7 цехов основного производства, 3500 работающих).

С 1991 года Учредитель и Директор нескольких производственных и коммерческих фирм.

С 1995 года - международный бизнес. Банковская, страховая деятельность. Инвестирование в сырьевые ресурсы. Директор по сбыту в Швейцарской компании.

С 2002 года - андеррайтинг (underwriting - размещение акций высокотехнологичных компаний. IPO).

С 2007 по 2016 г.г. Председатель Правления кредитного учреждения. Внебюджетное финансирование малого бизнеса.

Спикер на международных форумах по Инвестициям;

Международный Бизнес Тренер

Имеет колоссальный опыт организации сбытовых структур с нуля - до миллиардных оборотов;

Артур Хуснуллин

CVO

Исполнительный директор, один из высших управленцев компании.

Сооснователь компании.

Имеет 13-ти летний опыт в сфере финансов.

Образование:



Oxford Brooks University - факультет Business Administration и Казанский Финансово-Экономический Институт - факультет Менеджмент.

Карьеру начал на позиции брокера продвигая initial public offering в основном иностранных компаний. В послужном списке более двадцати успешных проектов IPO, в их число входят такие компании как Razer Technologies, СиГМА и другие.

В 2007 году создал кредитную организацию с целью поддержки малого и среднего бизнеса в России с количеством подразделений 150 офисов и кредитным портфелем более 1 млрд. рублей. Во время управления компанией принимал участие в разработке законопроекта по регулированию рынка кредитной кооперации.

Автор книги “Цифровые деньги”.

Автор методики по работе с должниками на предприятии;

Со-основатель проекта для предпринимателей «face to face» в России;

Бизнес Тренер на темы: Управление и мотивация персонала, Работа с дебиторской задолженностью на предприятии,

Частый гость на международных Бизнес конференциях;

Член Совета Предпринимателей при президенте Республики Татарстан;

Евгений Архипов

Генеральный Партнер по IT развитию. Приобретение и внедрение новых технологий в компании, управление информационными ресурсами.

Образование:

Казанский Федеральный Университет, факультет Вычислительной математики и кибернетики.

Генеральный директор DDS Soft, Buyidentity

Advisor ICO - Qvolta.com, Nitro.live

Член рабочей группы “Ассоциации Финтех”

Со-организатор сообщества Blockchain Asia

Ментор акселератора FinTech Lab

Спикер 20+ конференций по blockchain



Риски

Как и в любом другом проекте участники, приобретающие токены WBT и BCT, так и сама платформа Blockchain Capital подвержены различным видам риска:

- Риск потерь. При покупке или продаже токенов участник соглашается с тем, что он принимает все риски на себя и осознает, что в краткосрочной перспективе он может нести убытки, и участие в платформе Blockchain Capital не может гарантировать участнику получение гарантированного дохода.
- Риск недостаточной ликвидности в данном случае означает, что проект не сможет отвечать по своим обязательствам перед участниками платформы, а именно прекратятся выплаты процентов с прибыли для держателей токена BCT. Для того, чтобы это предотвратить, заранее было продумано процентное соотношение для вознаграждения, уменьшающееся с каждым годом. Плюс нивелирующим фактором является наличие крупной дистрибьюторской сети.
- Риск взлома. Несмотря на тот факт, что у проекта сильная ИТ архитектура, минимально, но такой риск все же присутствует. Даже при взломе самой платформы смарт-контракт продолжит работать, и пользователи будут получать начисления в личные кабинеты.
- Технические риски или риски возникновения неполадок возникают при сбоях в работе платформы. Сюда мы относим любые риски, связанные с реализацией функциональных возможностей платформы. Эти риски минимизированы постоянным контролем со стороны ИТ службы проекта.
- Политический риск. Внешний риск, не поддающийся контролю, и никак не связанный напрямую с действиями проекта. Политическая ситуация в отдельных юрисдикциях и на глобальном уровне может меняться, соответственно и отношение к криптоиндустрии в целом может измениться. Данный вид риска можно минимизировать путем привлечения профессиональных корпоративных юристов и использования нескольких юрисдикций одновременно.
- Экономический риск. Это риск, обусловленный неблагоприятными изменениями в криптоэкономике, в экономике отдельной страны или на глобальном уровне. Спад мировой экономики, период рецессии, экономические кризисы могут непредсказуемым образом повлиять на потенциальных клиентов платформы и снизить их желание инвестировать в нетрадиционные финансовые инструменты.



Законодательство

Учитывая чувствительность финансового бизнеса к нормам регулятора, приведем примерный и неполный список стандартов, регуляций и законов, которым необходимо следовать:

1. ISO/IEC 27000 family of standards – определяют требования для хранения, обработки и передачи персональной идентификационной информации. Более подробно можно ознакомиться на сайте организации;
2. GDPR – основные требования к обработке данных (General Data Processing Regulation, GDPR) определяют основные принципы работы с персональной информацией. Полный текст директивы находится на официальном сайте;
3. eIDAS – набор стандартов для электронных ID и доверенных сервисов (Trust Services) для электронных транзакций Единого рынка ЕС. Подробные спецификации опубликованы на сайте Еврокомиссии;
4. ISO 20022 – стандарт коммуникации между финансовыми организациями, исключаящий любое недопонимание между ними посредством использования универсального делового словаря. Более подробно об этом можно узнать на официальном сайте SWIFT или сайте самого ISO;
5. PSD 1 и PSD 2 – регулирующие платёжные сервисы в Евросоюзе директивы, установленные Еврокомиссией. Среди прочего, они повышают безопасность и защиту потребителя. Подробнее — на официальном сайте Европейской Комиссии;
6. Требования SEPA – предназначены для определения правил и условий безналичных платежей в ЕС на основе требований PSD 1. Подробнее — на официальном сайте;
7. Законодательство AML/CFT – список требований антиотмывочного законодательства и мер по противодействию финансированию терроризма.

Нужно иметь в виду, что большинство из этих законов, требований и директив распространяются только на Европейский Союз. По мере расширения охвата проекта Blockchain Capital LTD, мы будем адаптировать законы и правила, соответствующие новым юрисдикциям.



Заключение

Сейчас компания Blockchain Capital LTD сосредоточена на управлении личными финансами клиентов на криптовалютном рынке. Схема работы проекта аналогична схеме инвестирования, действующей в классических банках и биржевых инвестиционных фондах: покупка паев осуществляется в максимально упрощенном порядке, а управление процессами практически полностью автоматизировано. Кардинальное различие и преимущество проекта заключается в том, что за взаимоотношение с клиентами, инвестирование и все остальные процессы отвечает смарт-контракт на блокчейне Ethereum.

В будущем команда Blockchain Capital LTD планирует создать целую экосистему услуг и стать своеобразным life style решением для своих клиентов. Проект будет выполнять все функции классического цифрового банка. Это позволит существенно сократить расходы и обеспечить инвесторам повышенные дивиденды. В перспективе компания рассчитывает предоставлять финансовую инфраструктуру не только для частных лиц, но и для крупного бизнеса, а также стать неотъемлемым помощником в государственных нуждах.



Disclaimer

Содержание данного документа (*white paper*) предназначено только для общих информационных целей и не является предложением о покупке ценных бумаг. Этот документ должен использоваться только в общих исследовательских целях. Он не является и не претендует на то, чтобы являться любой формой профессиональной консультации, рекомендации или независимого анализа. Следовательно, информация, содержащаяся в этом *white paper* не была подготовлена в соответствии с соответствующими правилами и положениями, регулирующими такие публикации в различных юрисдикциях.

Информация, предоставляемая в данном *white paper* не предназначена для распространения или использования любым лицом или лицами в США (здесь и далее — США, включая Пуэрто-Рико, Американские Виргинские Острова и любые другие владения США) или Республике Сингапур или в любой юрисдикции или стране, где такое распространение или использование содержится или будет содержаться в любом законодательстве или регулировании, которое может подвергать Blockchain Capital и / или лиц (включая их аффилированных лиц), создающих токены BCT/WBT или любые из их продуктов или услуг к любой регистрации, лицензированию или другим требованиям, применяемым в данных юрисдикциях или странах.

Вы не допускаетесь к приобретению токенов BCT/WBT, если вы гражданин США или постоянный резидент США. Приобретая токены BCT/WBT, вы подтверждаете и гарантируете, что вы не являетесь уполномоченным сотрудником компании, владельцем которой являются граждане США или постоянные резиденты США. Вы должны немедленно уведомить создателя токенов BCT/WBT о том, если данные обстоятельства изменились. Создатель токенов BCT/WBT оставляет за собой право отказать в приобретении токенов BCT/WBT любому лицу, которое не соответствует критериям, необходимым для их приобретения согласно установленному законодательству. Создатель токенов BCT/WBT оставляет за собой право отказать в приобретении токенов BCT/WBT гражданам США, постоянным резидентам США и тем пользователям, которые не отвечают критериям для приобретения, утвержденным создателем токенов BCT/WBT на момент такого приобретения.

